



**33 tys.
pracowników
44 fabryki**

**koncentrujemy
się na
możliwościach**

**jesteśmy
gotowi na
wyzwania**

**Bring it
on**

**Dołącz do ambitnych
i utalentowanych ludzi jako:**

DORADCA HANDLOWY

**Lokalizacja: Lublin i okolice
(umowa o pracę)**

Osoba na tym stanowisku będzie wykonywać zadania zwiększające popyt, zgodne z planem biznesowym dla detalisty, poprzez m.in. doradztwo biznesowe, pracę z całym portfolio Imperial Tobacco w oparciu o potrzeby klienta/konsumenta, budowanie trwałej podstawy dla dostępności marek Imperial Tobacco w oparciu o zdefiniowane przyczyny braków, a także będzie odpowiadać za ekspozycję produktów Imperial Tobacco Polska w punktach sprzedaży detalicznej.

Nasze oczekiwania:

- wykształcenie min. średnie
- minimum roczne doświadczenie w sprzedaży, najchętniej w branży FMCG
- nastawienie na osiąganie wyników
- odpowiedzialność oraz samodzielność w realizacji powierzonych zadań
- umiejętność nawiązywania i podtrzymywania kontaktów biznesowych
- prawo jazdy kat. B oraz doświadczenie w prowadzeniu samochodu
- zamieszkanie na terenie miasta: Lublin lub najbliższe okolice
- znajomość j. angielskiego na poziomie podstawowym mile widziana

Oferujemy:

- umowę o pracę oraz stabilne warunki zatrudnienia
- wszystkie niezbędne narzędzia pracy (samochód, tablet, telefon)
- dofinansowanie do wypoczynku Twojego i Twoich dzieci
- premię roczną - tzw. „trzynastkę”
- możliwość skorzystania na preferencyjnych warunkach z pakietu medycznego, ubezpieczenia grupowego czy karty sportowo-rekreacyjnej

Podjmij wyzwanie!

Prześlij CV oraz list motywacyjny w terminie do **20.04.2018r.** z dopiskiem nr. ref: **RPL/2018 w temacie wiadomości**, na adres:

rekrutacja.dystrybucja@pl.imptob.com Informujemy, że odpowiemy na wybrane aplikacje. Prosimy załączyć oświadczenie o wyrażeniu zgody na przetwarzanie danych osobowych przez Spółkę zgodnie z „Ustawą o ochronie danych osobowych” z dnia 29.08.97 r.

Zgłoszenia bez podania numeru referencyjnego nie będą rozpatrywane.

