



**33 tys.
pracowników
44 fabryki**

**koncentrujemy
się na
możliwościach**

**jesteśmy
gotowi na
wyzwania**

**Bring it
on**

**Dołącz do ambitnych
i utalentowanych ludzi jako:**

DORADCA HANDLOWY

**Lokalizacja: Płock, Żuromin, Sierpc
(umowa o pracę)**

Osoba na tym stanowisku będzie wykonywać zadania zwiększające popyt, zgodne z planem biznesowym dla detalisty, poprzez m.in. doradztwo biznesowe, pracę z całym portfolio Imperial Tobacco w oparciu o potrzeby klienta/konsumenta, budowanie trwałej podstawy dla dostępności marek Imperial Tobacco w oparciu o zdefiniowane przyczyny braków, a także będzie odpowiadać za ekspozycję produktów Imperial Tobacco Polska w punktach sprzedaży detalicznej.

Nasze oczekiwania:

- wykształcenie min. średnie
- minimum roczne doświadczenie w sprzedaży, najchętniej w branży FMCG
- nastawienie na osiągnięcie wyników
- odpowiedzialność oraz samodzielność w realizacji powierzonych zadań
- umiejętność nawiązywania i podtrzymywania kontaktów biznesowych
- prawo jazdy kat. B oraz doświadczenie w prowadzeniu samochodu
- zamieszkanie na terenie miast: Płock, Żuromin, Sierpc lub najbliższych okolic
- znajomość j. angielskiego na poziomie podstawowym mile widziana

Oferujemy:

- umowę o pracę oraz stabilne warunki zatrudnienia
- wszystkie niezbędne narzędzia pracy (samochód, tablet, telefon)
- możliwość skorzystania na preferencyjnych warunkach z pakietu medycznego, ubezpieczenia grupowego czy karty sportowo-rekreacyjnej

Podejmij wyzwanie!

Prześlij CV oraz list motywacyjny w terminie do **05.06.2017r.** z dopiskiem

nr. ref: **1NMRW/2017 w temacie wiadomości**, na adres: rekrutacja.dystrybucja@pl.imptob.com

Informujemy, że odpowiemy na wybrane aplikacje. Prosimy załączyć oświadczenie o wyrażeniu zgody na przetwarzanie danych osobowych przez Spółkę zgodnie z „Ustawą o ochronie danych osobowych” z dnia 29.08.97 r. **Zgłoszenia bez podania numeru referencyjnego nie będą rozpatrywane.**

