



ok. 33 tys.  
pracowników  
44 fabryki  
na całym  
świecie

jesteśmy  
gotowi na  
wyzwania

koncentrujemy  
się na  
możliwościach

Bring it  
on

Chcesz rozwijać  
swój talent do negocjacji?  
Sprawdź co możemy Ci zaoferować!

## Kierownik Sprzedaży ds. Kluczowych Klientów

Miejsce pracy: Warszawa

(odpowiedzialność za Klientów na terenie całej Polski)

Osoba na tym stanowisku będzie odpowiedzialna za zarządzanie współpracą z kluczowymi klientami (sieci krajowe i międzynarodowe).

### Nasze oczekiwania

- doświadczenie w zarządzaniu relacją z kluczowymi klientami (kanał sprzedaży nowoczesnej – sieci handlowe),
- dobra znajomość języka angielskiego,
- dobra znajomość pakietu MS Office (szczególnie MS Excel)
- zamieszkanie na terenie Warszawy lub najbliższych okolic

### Jeśli jesteś osobą, która:

- posiada wysoko rozwinięte umiejętności negocjacyjne,
- potrafi wyciągać wnioski na podstawie właściwej analizy danych,
- jest skoncentrowana na osiąganiu wysokich wyników,
- podchodzi do zadań z dużym zaangażowaniem,
- potrafi współpracować,
- lubi wyzwania

To ta oferta jest dla Ciebie!

### Podejmij wyzwanie!

Prześlij CV w terminie do **26.11.2017r.** z dopiskiem nr. ref: **KAM1/2017** w temacie wiadomości, na adres: [rekrutacja.dystrybucja@pl.immtob.com](mailto:rekrutacja.dystrybucja@pl.immtob.com)

### Oferujemy:

umowę o pracę oraz **stabilne warunki zatrudnienia oraz system premiowy**, wszystkie niezbędne narzędzia pracy (**samochód, tablet, telefon**), możliwość skorzystania na preferencyjnych warunkach z pakietu medycznego, ubezpieczenia grupowego czy karty sportowo-rekreacyjnej. Dodatkowo **dofinansowanie do wypoczynku Twojego oraz Twoich dzieci oraz premię roczną - tzw. „trzynastkę”**.

Prosimy załączyć oświadczenie o wyrażeniu zgody na przetwarzanie danych osobowych przez Spółkę zgodnie z „Ustawą o ochronie danych osobowych” z dnia 29.08.97 r.

Zgłoszenia bez podania numeru referencyjnego nie będą rozpatrywane.

