



ok. 33 tys.
pracowników
44 fabryki
na całym
świecie

jesteśmy
gotowi na
wyzwania

koncentrujemy
się na
możliwościach

Bring it
on

Dołącz do ambitnych
i utalentowanych ludzi jako:

Menedżer Dystryktu Sprzedaży

Lokalizacja: (miejsce zamieszkania: Warszawa lub najbliższe okolice)

Teren działania: Miasto Warszawa

Osoba na tym stanowisku będzie odpowiadać za zarządzanie zespołem doradców handlowych. Będzie także dążyć do zwiększenia wartości zakładanej w dystrykcie sprzedaży pod względem wolumenu, zysku i udziałów rynkowych oraz generować popyt na nasze strategiczne i kluczowe marki.

Kwalifikacje:

- wykształcenie min. średnie
- **doświadczenie w zarządzaniu zespołem sprzedażowym**, rozproszonym (preferowana branża FMCG)
- umiejętność obsługi pakietu MS Office (szczególnie Excel)
- znajomość j. angielskiego w stopniu minimum komunikatywnym będzie dodatkowym atutem.

Jeśli jesteś osobą, która:

- jest skoncentrowana na osiąganiu wysokich wyników, poprzez umiejętne zarządzanie nimi
- myśli jak przedsiębiorca
- potrafi motywować innych poprzez coaching lub mentoring
- tworzy środowisko współpracy poprzez wykorzystanie talentów i stylów działania różnych osób
- potrafi skutecznie wywierać wpływ i buduje trwałe relacje biznesowe
- posiada wybitne umiejętności komunikacyjne i negocjacyjne

Podejmij wyzwanie!

Prosimy o przesłanie CV w terminie do **04.05.2017 r.** z dopiskiem nr. ref: **MDZNW/2017** w temacie wiadomości, na adres: rekrutacja.dystrybucja@pl.imptob.com Prosimy załączyć oświadczenie o wyrażeniu zgody na przetwarzanie danych osobowych przez Spółkę zgodnie z „Ustawą o ochronie danych osobowych” z dnia 29.08.97 r. **Zgłoszenia bez podania numeru referencyjnego nie będą rozpatrywane.**

